

DOLENJSKI LIST PODKAST

Kjerkoli in kadarkoli –
tudi na počitnicah!

in vsak torek ob 21:30

na TV
VESELJAK
GOLICA

Od študenta do mednarodnega podjetnika: »Vztrajnost premaga talent«



Ko je Patrik Bogataj iz Stranske vasi pri Novem mestu tik pred zaključkom študija ostal brez študentskega dela, se je znašel pred pomembno odločitvijo: poiskati redno zaposlitev ali stopiti na samostojno podjetniško pot. Izbral je drugo možnost – danes skupaj z Darkom Škerlom vodi podjetje Kwizmo, ki razvija varne AI agente za avtomatizacijo in optimizacijo poslovnih procesov.

»Imel sem približno tri mesece časa, preden mi je potekel status študenta. Takrat sem se odločil, da grem na svoje. Časovni pritisk mi je dejansko koristil,« se spominja Bogataj.

Podjetništvo mu ni bilo tuje. Že od mladih nog sta mu bila vzor oče in dedek, oba podjetnika. Ob vzponu umetne inteligence pa je prepoznal tudi poslovno priložnost. Danes s podjetjem Kwizmo sodeluje s srednjimi in velikimi podjetji doma in v tujini – med drugim s Halcomom, APES-om in Marine Exchangeom – ter jim pomaga povečati učinkovitost, zmanjšati stroške in izboljšati poslovne rezultate.

Pomemben del njegove podjetniške poti je bil program Start2Grow, kjer je pridobil nova znanja, dragocene izkušnje in poslovne povezave. »Največjo vrednost so mi predstavljale izkušnje uspešnih podjetnikov, ki so jih delili z nami, ter mreža ljudi, ki sem jih tam spoznal,« poudarja Bogataj. Ena takšnih poznanstev je bilo tudi sodelovanje z Anelo Poljakovič, ki jo je v okviru programa izbral za svojo mentorico. Sodelovanje se je po zaključku programa nadaljevalo – Anela je danes del ekipe Kwizmo, kjer vodi strateški razvoj partnerstev in prodajo.

Po njegovih besedah je bila velika prednost programa predvsem povezava teorije s prakso. Udeleženci so imeli priložnost spoznavati konkretne podjetniške izzive skozi primere iz resničnega poslovnega okolja, ob tem pa prejemati podporo mentorjev in drugih podjetnikov.

Danes približno 70 odstotkov poslovanja podjetja

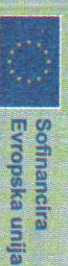
Kwizmo ustvarjajo na tujih trgih. Bogataj meni, da je internacionalizacija ključna za rast: »Če dobro rešuješ specifičen problem in poznaš trg, lahko v tujini veliko hitreje prideš do sodelovanja z velikimi podjetji.«

Kljub uspehom ostaja zvest preprostim načelom, ki jih deli tudi z mladimi podjetniki: »Vztrajnost premaga talent. Fokus je dragocenejši od številnih priložnosti. In nikoli ni prepozno, da začneš – a začni čim prej.«

Njegov cilj za prihodnost je ambiciozen: »Kwizmo želi postaviti na svetovni zemljevid kot eno vodilnih podjetij na področju varne uporabe umetne inteligence v poslovnih procesih.

Vir financiranja: Evropska unija iz Evropskega socialnega sklada plus (ESS+) in Ministrstvo za gospodarstvo, turizem in šport (MOTŠ) preko izvajalske agencije SPIRIT Slovenija.

Maja Klančnik, foto: Patrik Bogataj (osebni arhiv)



Sofinancira
Evropska unija



Naročnik oglasa: RC Novo mesto



Naročite Dolenjski list za 6 mesecev ali
eno leto in vam podarimo paket križank.

POLETNA AKCIJA za nove naročnike



DOLENJSKI LIST